



RENTRÉE 2024 :
SEPTEMBRE



Bac+2 en 1 an :

Négociateur Technico-Commercial

Le négociateur technico-commercial exploite les potentialités de vente sur un secteur géographique défini dans le respect de la politique commerciale de l'entreprise. Il élabore une stratégie commerciale omnicanale, organise et met en œuvre un plan d'actions commerciales et en évalue les résultats. Il conçoit et négocie des solutions techniques de produits ou de prestations de service. Cette formation permet au candidat de le rendre capable d'élaborer une stratégie commerciale, d'assurer une veille commerciale, de développer le portefeuille clients en prospectant.

Responsable

Sylvie PEREIRA
Mail : spereira@supcareer.fr

Rythme d'alternance

<u>Lundi</u>	<u>Mardi</u>	<u>Mercredi</u>	<u>Jeudi</u>	<u>Vendredi</u>
E	<u>Ecole</u>	<u>Ecole</u>	<u>Ecole</u>	<u>Ecole</u>
E	E	E	E	E
E	E	E	E	E

E : Entreprise

Financement des études

- Contrat d'apprentissage
- Contrat de professionnalisation

Titre

RNCP 34079
TP-Négociateur technico-commercial

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/34079/> Date du JO/BO le 18/12/2018 Référence au JO/BO : Arrêté du 11/12/ 2018 relatif au titre professionnel de négociateur technico-commercial

Compétences acquises

Bloc 1-Elaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini

- Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché
- Organiser un plan d'actions commerciales
- Mettre en œuvre des actions de fidélisation
- Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte

Bloc 2 -Prospecter et négocier une proposition commerciale

- Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique
- Concevoir une solution technique et commerciale appropriée aux besoins détectés
- Négocier une solution technique et commerciale

Temps forts

- Des séminaires permettent la mise en situation professionnelle
- Rencontre avec des professionnels

Débouchés métiers

Chargé d'affaires

Technico-Commercial

Attaché commercial

Attaché technico-commercial

31 Quai de la seine
75019 PARIS
www.supcareer.com
01.42.40.52.78
admissions@supcareer.fr